



TÄHÄN TAIVAASINET-ryhmän leikkihuoneeseen haluttiin pienryhmätoimintaa ja satunurkkua. "En olisi tällaisia sormejä osannut itse riittää", johtaja Risto Davidila sanoo. Varhaiskasvatuksen opettaja Mirja Huotarin mukaan uudet tilat ovat toimineet erinomaisesti.

Enemmän kuin toivottiin

● Rovaniemellä kokeiltiin ensimmäistä kertaa käänteistä kilpailutusta.

Tiia Haapakangas

● –En enää koskaan tee kaluste-hankintoja toisella tavalla, sanoo johtaja Risto Davidila Ounasjoen päiväkodin upeissa tiloissa Sinetin monitoimitilassa.

Päiväkodin irtokalusteet ostettiin niin sanottuna käänteisenä kilpailutuksena, jossa kaupunki asetti muiden kriteerien lisäksi hinnan etukäteen. Tässä tapauksessa se oli 60000 euroa.

–Saimme paljon sellaisia ratkaisuja, joita emme olisi osanneet kuvastosta itse valita, Davidila kehua ja esittelee muun muassa päivähuoneeseen kiipeilyseinä ja eskarituokan valaistus tutkimuspöytä.

Kaupungin hankinta-asiantuntijan Anu Kulmalan mukaan käänteistä kilpailutusta käytettiin nyt Rovaniemellä ensimmäisenä kertaa. Kokemus oli hyvä, ja jatkos suunnitellaan ainakin Ounasritteen päiväkodin kalustamiseen.

–Perinteisessä kilpailutuksessa tilaaja voi varata hankintaan tietyn summan, mutta halvin tarjous voikin olla yli tuplasti kallimpi, Kulmala perustelee. Hän kuitenkin pohti, että käänteinen kilpailutus ei sovi kaikkeen, sillä laatua pitää voida mitata konkreettisesti. Esimerkiksi asumispäve-

laissa laadun arvioiminen ja valvominen voi olla hankalaa.

Laadun painottamista penäty jo pitkään

Laadun painotusta julkisiin hankintoihin on penäty jo pitkään. Esimerkiksi kalusteostimista ja Martelan myyntijohtaja Matti Mäenpää totesi kaksi vuotta sitten Varsinais-Suomen Yrittäjien Hankinta-ostamies-palvelun uutisessa, että epäonnistuneista kilpailutuksista tulee paljon kutsuja.

–Halvimman tarjouksen voittaessa asiakas saa keskinäertaita laadua, jonka elinkaarikestävyydenä useat käyttöturvyyden ja käytännöllisyyden kriteerit.

Lapin Yrittäjät puolestaan julkaisi tänä syysynä kannanotton hankintojen laadusta ja paikalli-

sudesta.

–Mikäli kannussa ei ole käyty avointa keskustelua siitä, halutaanko hankintojen olevan ensisijaisesti halpoja vai hyviä, on kilpailutusta toteuttavan virkamiehen hyvin vaikea tulla valintaa tehdä, kannanotossa todetaan.

Anu Kulmalan mukaan käänteisessä kilpailutuksessa lastakriteerien määrittely ja tarjousten arviointi vie aikaa. Ounasjoen päiväkodin tarjouskilpailussa tarjoajien tuli toimittaa valmiit kaluste suunnitelmat, ja niiden pisteytyksessä huomioitiin muun muassa erilaisten lasten tarpeiden huomiointi, henkilökunnan ergonomian ja maanllevävyys.

● Avoinnet ovat Ounasjoen monitoimitilalla Sineissä lauantaina 6.10. klo 10–15.